

Wege aus der Krise

Seminarbeschreibung (kurz)

Neueinsteiger, Stagnation, Fehlentwicklungen? Unternehmen in der Krise? In diesem Workshop

- wird Ihr Verkaufs-, Verhandlungs- und Kommunikationsstil analysiert (Basis: Transaktionsanalyse)
- und eine persönliche Zielsetzung erarbeitet.
- Auf dieser Basis werden Ihre persönlichen Problemlösungsstrategien optimiert
- Potentiale und Blockaden herausgearbeitet
- und ein Maßnahmenplan entwickelt.

Dabei stehen Sie als handelnde Persönlichkeit im Vordergrund.

Rahmenbedingungen

5 Tage Seminar in einer entspannten Atmosphäre,

- täglich ca. 6 Stunden Seminarbetrieb
- Freizeitaktivitäten (freiwillig)
- Einzelgespräche

Das Seminar findet an einem geeigneten Ort in Deutschland statt.

- Mindestteilnehmerzahl: 6

Besonderheiten

3-monatiges Telefoncoaching im Anschluss an das Seminar.

Zielgruppe

MaklerInnen, VermittlerInnen, UnternehmerInnen und Führungskräfte

Termine und Ort

- WK 0908: 26. – 30. September 2008 – Deutschland (Mitte)
- WK 0910: 24.-28. Oktober 2008 – Deutschland (Mitte)

Preis

Für Seminarteilnehmer: **1240,- €** (all-inkl.)

Für mitreisende PartnerInnen: saisonal bedingt zwischen **400,- und 700,- €** (all-inkl.)

Anreise: individuell

20% Anzahlung bei Buchung, Restzahlung spätestens 3 Wochen vor Seminarbeginn, bei Bedarf abweichende Regelungen

Referent

Berndt-Utz Veit

Kontakt, Anfragen und Buchung

buveit@freenet.de